

Bladena - Vingespecialist og frontløber fylder 10 år

Hvordan kan man udvikle vindmøllevinger, der har en stabiliserende struktur, så de kan holde længere og modstå større kræfter? Det spørgsmål dannede i mange år udgangspunkt for Find Mølholt Jensens 10 års forskning på DTU Risø og ledte i 2011 til etableringen af Bladena, der den 19. december fejrede 10-års jubilæum.

Af Berit Jarmin, Journalist
Publiceret: 20.12.2021

Bladena startede ud i et lille lokale ovenover en forretning i Ringsteds gågade, hvor en lille flok nørdere arbejdede i døgn drift på at udvikle det, der senere kom til at hedde D-String® - en unik retrofit løsning, der minimerer risikoen for brud på vinger, og som kan installeres i produktionen og efter vindmøllen er sat i drift.

”Vi tænkte, at vores produkt snart ville blive opdaget af de store spillere på markedet, og vores lykke dermed var gjort, men sådan gik det ikke helt,” fortæller Find Mølholt Jensen om firmaets spæde begyndelse.



Billede: Find Mølholt Jensen, direktør og stifter, Bladena

Forud for sin tid

At Bladena ikke ligefrem ramte en guldåre i første hug med deres D-String®, handlede ikke om selve produktet, som i dag bliver brugt med succes rundt om i verden. Det handlede om, at firmaet først skulle overbevise en hel branche om, at der i fremtiden ville blive brug for produkter og løsninger til at minimere strukturelle skader på vinger i takt med, at de bliver produceret større.

”Da vi kom frem med vores D-string®, blev der stadigvæk primært produceret små vinger, hvor behovet for stabilisering ikke var nær så stort, siger Find Mølholt Jensen, der forud for etableringen af Bladena havde lavet en Ph.d. om strukturelt design af vindmøllevinger.

”Vores produkter og viden har med tiden opnået stigende relevans, fordi kræfterne er så mange gange større for store vinger. Det har øget behovet for reparation, eftersom de strukturelle udfordringer bliver større i takt med at vingerne vokser,” forklarer han.

Viden på tværs

Under arbejdet med at udvikle produkter til at stabilisere vindmøllevinger, gik det op for Bladenas ledelse og medarbejdere, at der var et stort behov for at bygge bro mellem videnskaben og den kommercielle vindindustri. Bladerna har derfor løbende udvidet scopet for forretningen og tilbyder nu ekspertviden og produkter til hele værdikæden i vindmøllebranchen - vindmølleejere, operatører, servicevirksomheder og forsikringselskaber m.v.

Bladerna har ledet en del EUDP-projekter, hvor formålet har været at udvikle flere kommercielle produkter for at nedbringe LCoE. Desuden afholder firmaet løbende kurser og workshops om strukturelle skader og optimering af omkostninger for vinger i drift.

”Igennem årene har vi akkumuleret en stor mængde vingedata fra hele industrien og hele verden, som vi blandt andet bruger, når vi laver vores Root Cause Analyser eller Risk Evaluations, som er det, der skal til hvis man vil til bunds i et vingeproblem og imødegå endnu dyrere reparationer i fremtiden,” siger Find Mølholt Jensen.

Ind til kernen

Ét af de firmaer som har haft udbytte af at samarbejde med Bladerna igennem mange år er italienske Enel Green Power. Head of Global Wind Evolution Projects, Francisco García López har brugt Bladerna til at lave en vedligeholdelsesstrategi for deres operationer i hele verden, som har reduceret både deres vedligeholdelsesomkostninger og risikoen for at vingerne fejler i fremtiden.

”Bladerna er det eneste firma i branchen, som går helt ind til kernen, når de analyserer fejl og risici i vingekonstruktionen. Efter min mening er det dem, som har den største viden om vingskader på verdensplan,” siger Francisco García López og fortsætter;

”Udover deres unikke viden, er det også gode mennesker at arbejde sammen med. De leverer, hvad de lover og er åbne og ærlige. Hvis jeg på et tidspunkt skulle være i en position, hvor jeg skal lave en vindmøllepark, ville jeg bede Bladerna om at designe vingerne,” siger han.

Livslang mission

Efter 10 år i branchen har Bladerna i dag 20 ansatte, og det lille kontor i Ringsted er skiftet ud med større lokaler i Høje Tåstrup, København. De første 7 år var firmaet afhængig af kapital fra investorer, men de seneste 3 år har Bladerna kunne finansiere sin egen vækst.

”Vi har fundet vores plads i markedet, hvor vi hjælper kunder, som f.eks. efterspørger root cause analyser, der adresserer skadesårsagen. Sammen fokuserer vi på de langsigtede løsninger, der minimerer omkostninger og risici samt sikrer et minimum driftstab,” siger Find Mølholt Jensen.

Bladena har en mission om at gøre vindmølleenergi mere kosteffektiv ved at forlænge vingernes levetid og på sigt også ændre måden vingerne bliver designet på.

”Selvom der er sket meget i branchen de sidste 10 år, er vores arbejde for at nedbringe LCoE ved hjælp af vingedesign langt fra slut. Det vil Bladena kæmpe videre for de næste 10 år, ” slutter han.